



obtient le label  
**HAPPY AT WORK 2019**



## Consultant Avant-Vente (H/F)

### Entreprise :

Mydral est une Data Company dont la mission est d'utiliser l'Analytics comme levier de transformation de l'entreprise.

Pionniers en France depuis 10 ans sur la solution Tableau Software, nous démocratisons la Data Prep et la Data Viz en les rendant accessibles à tous. Nous commercialisons également les solutions Vertica pour la partie Base de données et DataRobot pour la partie Intelligence Artificielle.

Nos clients sont aussi bien des grands groupes, que des sociétés de taille moyenne dans la plupart des secteurs d'activités (Banque, Assurances, Logistique, Transport, Web, Edition, Immobilier...).

Les missions se déroulent principalement en Île-de-France. Nos consultants interviennent sur tout le cycle de valorisation de la donnée : Data Gouvernance, Data Préparation, Data Science, Data Visualisation, Stratégie Business. Nos consultants travaillent chez le client en binôme ou dans des équipes de 3 à 6 personnes environ. A long terme, certains consultants occupent des postes de Lead Consultants, de Practice Managers ou d'Analytics Advisors, et deviennent des référents Produit ou Métier auprès de nos clients (Banque, Industrie, Assurance, Energie, Logistique, Transport, etc.).

### Poste :

#### DESCRIPTION DE LA MISSION

Dans le cadre de son fort développement, Mydral renforce ses équipes et recherche un

#### Consultant Avant-Vente F/H

Rattaché(e) à la Direction Avant-Vente, au sein de la Direction Commerciale, vous accompagnez la force commerciale sur tous les aspects techniques et fonctionnels du cycle de vente.

#### RESPONSABILITES

- En collaboration avec les Ingénieurs d'affaires, vous intervenez auprès de nos clients, prospects et partenaires pour présenter les solutions Mydral et valoriser l'offre. Vous êtes responsable de l'offre complète remise à nos clients et ce, dans le temps imparti et conformément au budget.
- Vous réalisez des démonstrations de nos produits/solutions auprès des clients et prospects
- Vous définissez les solutions technico-fonctionnelles répondant aux enjeux métiers des clients et prospects
- Vous contribuez à identifier les critères de faisabilité et de rentabilité
- Vous rédigez les dossiers de réponses techniques aux consultations et appels d'offres, en sollicitant les ressources internes si besoin
- Vous répondez aux questions et demandes des prospects de façon précise avec un souci de qualité globale valorisant l'image de l'offre Mydral.
- Vous soutenez, démontrez, argumentez l'offre et nos choix devant le client.

#### PROFIL



obtient le label  
**HAPPY AT WORK 2019**



- Idéalement issu d'une formation supérieure BAC+5, vous pouvez justifier d'un parcours de consultant dans le monde de la Data et d'une expertise sur un ou plusieurs domaines suivants :
  - Analytics & Dataviz
  - ETL, DataPrep, DataQuality
  - Datascience
  - Cloud & BigData
- La maîtrise de Tableau, Knime ou Alteryx est indispensable.
- Maîtrise de l'anglais tant à l'oral qu'à l'écrit
- Votre sens de la pédagogie vous permet d'adapter votre discours technique au niveau de votre interlocuteur et vous avez également le goût du travail en équipe.
- Vos qualités rédactionnelles, votre rigueur et votre sens de l'analyse sont les atouts indispensables pour réussir dans ce poste.

Pour postuler : [rh@mydral.com](mailto:rh@mydral.com)